



## Cennik Serwisu "eAkceptacje"

System eAkceptacje to udostępniona w modelu SaaS platforma do obsługi i świadczenia usług w modelu SaaS i automatyzacji Głównych Procesów Biznesowych zachodzących pomiędzy Wnioskodawcą oraz Partnerami B2B.

Do Głównych Procesów Biznesowych, które będą zachodziły pomiędzy Wnioskodawcą oraz Partnerami B2B należą:

- Zarządzanie procesami zamówień klienta na usługi w modelu SaaS
- Proces administracji poziomem usług
- Proces zarządzania usługami serwisowymi
- Proces fakturowania

Zgodnie z założeniami Biznes Planu, Główne Procesy Biznesowe będą zautomatyzowane. Udostępnienie usługi w modelu SaaS ma na celu zwiększenie efektywności procesów biznesowych realizowanych przez Partnerów B2B.

Poniżej przedstawiono listę potencjalnych korzyści związanych z wdrożeniem usługi SaaS i automatyzacją procesów biznesowych:

- Poszerzenie oferty produktowej Wnioskodawcy o usługi w modelu SaaS eAkceptacje dla partnerów wymagających rozwiązań pozwalającego na szybkie zatwierdzenie dokumentów.
- Obniżenie czasu przebiegu procesów po stronie Partnerów poprzez szybsze reagowanie uczestników w procesie akceptacji z wykorzystaniem email, sms, urządzeń mobilnych i automatycznym przetwarzaniem danych.
- Stała modyfikacja obsługi procesów Partnerów B2B poprzez szybsze reagowanie na potrzeby klientów z wykorzystaniem usługi SaaS.
- Możliwość efektywnego zarządzania obszarem funkcjonalnym w przedsiębiorstwie Partnera B2B dzięki wykorzystaniu gotowych wzorców akceptacyjnych.
- Wyróżnienie się na tle konkurentów Wnioskodawcy i Partnerów B2B poziomem usług związanych z wykorzystaniem zaawansowanych narzędzi informatycznych.
- Wykorzystanie usługi SaaS i automatyzacji procesów zaoszczędzi czas i środki potrzebne na obsługę procesu akceptacji dokumentów tradycyjną metodą obiegu dokumentów pomiędzy Wnioskodawcą a Partnerami B2B.
- Wdrożenie Systemu B2B rozszerzy zakres zarządzania procesami w przedsiębiorstwie partnerów B2B z wykorzystaniem technologii informatycznej.
- Zrealizowanie Projektu skutkuje zbudowaniem nowych relacji pomiędzy Wnioskodawcą i Partnerami B2B.

Po wdrożeniu Systemu B2B Partnerzy B2B uzyskają dostęp do platformy pozwalającej na zintegrowanie własnych systemów z Systemem B2B. Realizacja procesów pomiędzy systemami zewnętrznymi Partnerów B2B a Systemem B2B będzie realizowana z wykorzystaniem modułów integracyjnych Systemu B2B. Wdrożone rozwiązanie pozwoli na wyeliminowanie obiegu dokumentów papierowych w zakresie obsługi dokumentów przewidzianych do obsługi Głównych Procesów Biznesowych oraz w procesach akceptacyjnych Partnerów B2B.

System pozwala na rejestrację usługi w modelu SaaS, wybór wersji abonamentu, okresu obowiązywania subskrypcji (dostępu do Systemu), standardowej formy płatności (gotówka, przelew) lub automatycznej płatności online (DotPay), wydruku lub możliwości pobrania/wysłania mailem faktury za usługę dostępu do Systemu.

Obowiązujący cennik promocyjny (\*):

Abonament - "eAkceptacje" - wersja **STANDARD** Promocja  
Koszt abonamentu 1 500 PLN netto/1 rok.

Abonament - "eAkceptacje" - wersja **ENTERPRISE** Promocja  
Koszt abonamentu 3 000 PLN netto/1 rok.

Abonament - "eAkceptacje" - wersja **STANDARD DEMO**

Dostęp do funkcjonalności STANDARD DEMO realizowany jest bezpłatnie przez okres 30 dni, po tym okresie należy zakupić pełną wersję lub zgłosić rezygnację z dostępu do Systemu.

Obowiązujący cennik poza promocją (\*\*):

Abonament - "eAkceptacje" - wersja **STANDARD** Promocja  
Koszt abonamentu 7 900 PLN netto/1 rok.

Abonament - "eAkceptacje" - wersja **ENTERPRISE** Promocja  
Koszt abonamentu 12 900 PLN netto/1 rok.

(\*) – licencja do 5 użytkowników

(\*\*) – licencja do 25 użytkowników

(\*\*\*) – dla większej liczby użytkowników warunki cenowe uzgadniane są indywidualnie.

*Wszelkie prace integracyjne, konsultacyjne, szkoleniowe i wsparcie produktowe wymaga dodatkowych ustaleń, zapraszamy do kontaktu.*

Wszelka informacja handlowa i techniczna – adres mailowy: [eakceptacje@teamssoft.pl](mailto:eakceptacje@teamssoft.pl).